



BtoB企業向けの 決裁者アポイント獲得代行 サービス～チラCEO～

株式会社オンリーストーリー
代表取締役 平野哲也

誰のどんな課題をどのように解決か

BtoB企業の

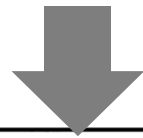
集客課題を

決裁者アプローチで
解決する

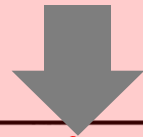
背景

BtoB企業最大の悩み＝集客

商品やサービスの開発



広報・認知

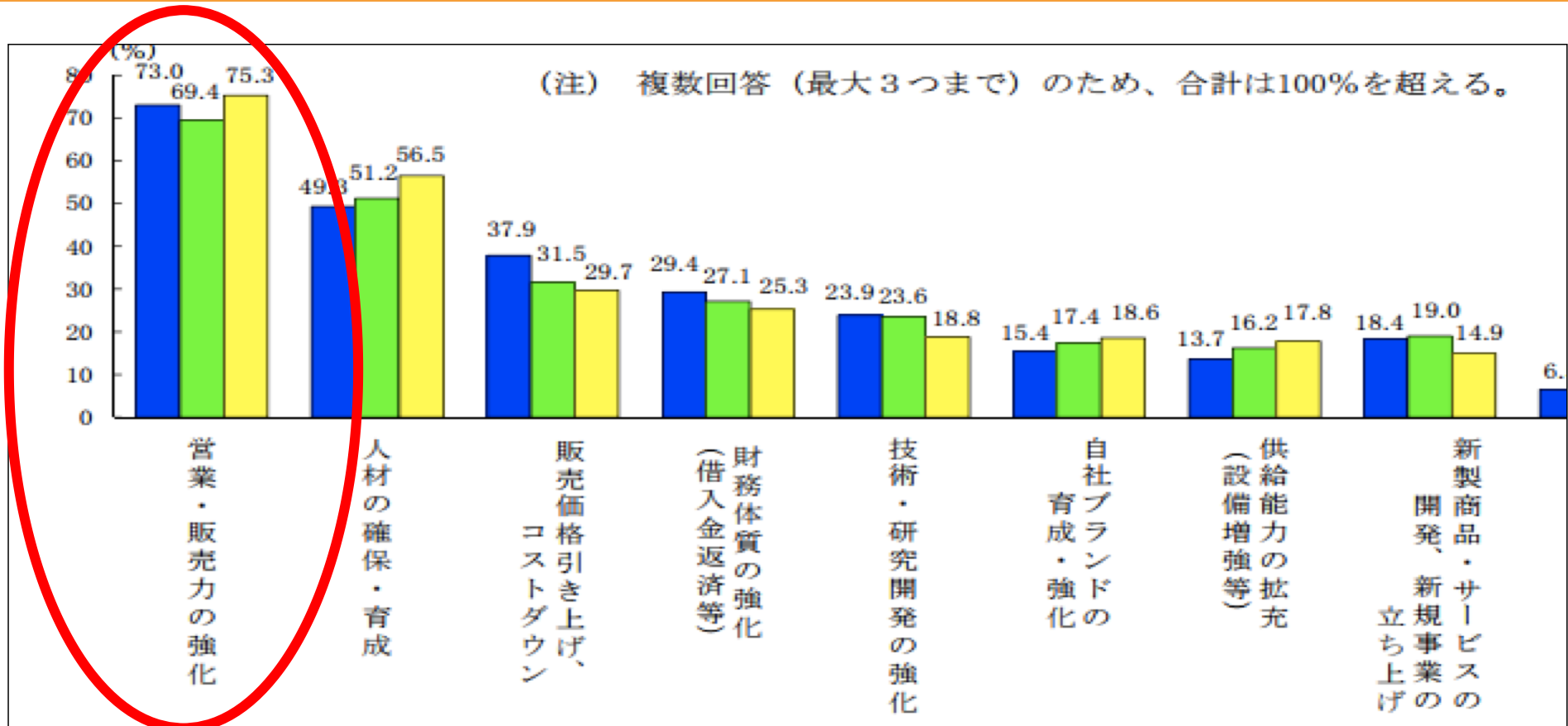


問い合わせ・商談



背景

マクロなデータもそれを証明している



日本政策金融公庫 「2017年の中小企業の景況見通し」参照

背景

BtoB企業が契約を取るまでには多くの関門がある



背景

そんな時に決裁者アポイントまで一気に飛べるのが、チラCEO！



背景

決裁者と直接会うことができれば、
営業活動を、**5合目から**スタートできる

非決裁者
アプローチ

決裁者
アプローチ

5合目

1合目

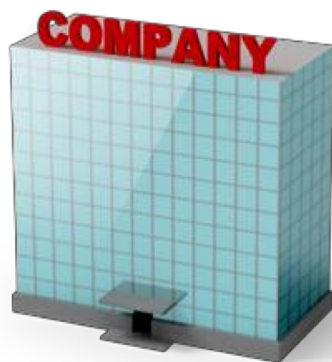
1合目から山を登る

5合目から山を登る

社長に直接チラシを手渡し代行サービス 『チラCEO』

日本初!!!

お金をもらう



スポンサー企業



弊社

無料インタビュー

スポンサー紹介の時間
(15分~20分)



取材社長

料金

選べる3つの料金プラン

まずは一度
試してみたい方に
おすすめ



中長期的に
ご利用したい方に
おすすめ!



フルサポートで
さらに結果を
出したい方におすすめ



プラン名	月額お試し プラン	年間契約 プラン	フルサポート プラン
概要	月単位の契約でまずは試してみたい方向けのプラン	年間で契約することで、月あたり料金を安く利用できる、一番人気のプラン	過去に取材した700社と独自の120万社のリストを使い、集客を徹底支援するプラン
料金	初期導入費15万+ 月額15万円	年間118万円 (初期導入費10万+ 月額9万)	年間200万円 (初期導入費0円)

チラCEOの実績事例1

年間配り放題プラン、月額9万円の場合

①経営コンサルティングの会社
配布数24社⇒打ち合わせ8社
1アポイント単価11250円

②社長限定の歯科医院
配布数27社⇒打ち合わせ5社
1アポイント単価18000円

③雑務業務委託の会社
配布数25社⇒打ち合わせ4社
1アポイント単価22500円

④法人広告用漫画制作の会社
配布数20社⇒打ち合わせ7社
1アポイント単価12857円

チラCEOの実績事例2

株式会社
オフィスエム
田上 睦深 様



» 2年間継続利用中！1契約単価が最高
500万円！？

株式会社
ケーエフエスコンサルティング
小島 清一郎 様



» 今や東京のお客様の内、6割以上がチ
ラCEO経由です！

決裁者へのアプローチから、
実際に多数実績が生まれている。

実績

受賞実績

- ・横浜市有望ビジネスプラン選出
(一般枠は横浜で2社)
- ・かながわビジネスオーディション2部門受賞
- ・横浜ビジネスグランプリ1部門受賞
- ・かわさき起業家オーディション2部門受賞
- ・STARTUP50選出



最近だと3ヶ月で
3紙に掲載！

メディア実績

- ・【新聞】毎日新聞:2016年12月
- ・【雑誌】日経トップリーダー:2016年7月
- ・【雑誌】ビジネスチャンス:2016年6月
- ・【雑誌】経済界:2016年5月
- ・【WEBメディア】Techable:2016年1月
- ・【雑誌】月間BOSS:2015年6月
- ・【テレビ】テレビ東京『生きるを伝える』:2014年12月

1人の営業マンの活動内訳例

40%

認知・集客

30%

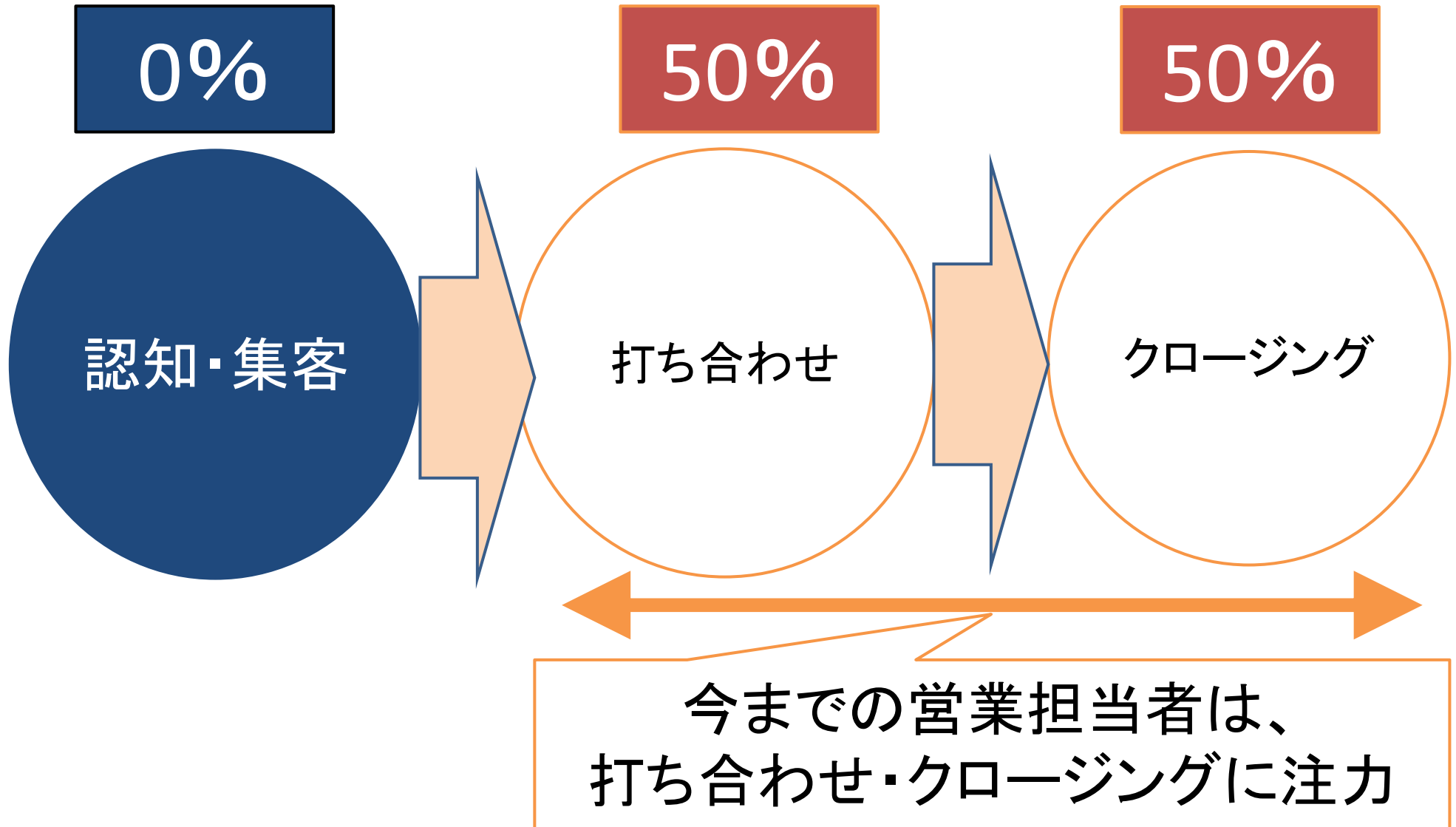
打ち合わせ

30%

クロージング

多くの企業で、これら全ての営業活動を
1人の営業マンが行っている

負担の一番大きい集客活動を、私たちが担う



会社概要

社名 株式会社オンリーストーリー

<http://onlystory.co.jp/>

設立 2014年2月14日

代表者 平野 哲也

所在地 東京都渋谷区恵比寿南3-9-3 Aカントリーハウス2F・3F

連絡先

TEL: 03-6869-5869

FAX: 03-6869-3569

Mail: info@onlystory.jp

資格

有料職業紹介事業許可番号: 13-ユ-307326



中小企業を応援する

《チラCEOに関するお問い合わせ先》

03-6869-5869

sales@onlystory.jp

担当：木皿(きさら)

