

# 紹介×アウトバウンドサービス

ゴーゴー層企業専門の共同アポ獲得支援サービス



紹介



アウトバウンド

僕たちは約3年間で、10億円BtoBマーケに投資してきました。

その中で思ったのは**"結局紹介が最強"**だということです。

ただし紹介には2つの大きな弱点があります。

1. コントローラブルでなく数を増やしにくい
2. 貴社が狙った会社から来るわけではない

そこで思いついたのが、共同アポによって、紹介をブーストする座組です。

現在弊社にて、  
ゴーゴー層は世の中の約**3%**  
ゴーゴー層\*の経営課題を  
弊社が無料で  
ヒアリングしています。

※ゴーゴー層：従業員数50名以上または、  
売上5億円以上の経営層



ゴージャス層のヒアリングアポ獲得のために、  
手紙・チラシ・架電を弊社で送っています。



しかし、無料ヒアリング先の獲得に  
費用をかけ続けることは、難しいです。  
その一方で、この手紙からアポイントがとれてきています。



そこで思いついたのが、

御社に本サービスにご契約頂き、弊社の手紙やチラシの内容  
で送り、とれた弊社のアポイントに御社に同席頂き、そこで  
弊社が御社をリコメンドする、**共同アポ**という座組みです。

## 流れ

- 1, 御社からリストを頂く  
or弊社で御社ニーズを基にリストを出す  
(最低限ゴーゴー条件)
- 2, 弊社名義で、リスト企業に手紙送付or架電
- 3, アポイントが獲得できた場合、先方と御社と弊社で商談
- 4, 弊社主体でヒアリングをしつつ、そこで御社を紹介

## 御社のメリット

- ✔ 弊社名義で無料アポ獲得として送るから、  
返信率が上がりやすい
- ✔ 共同アポイントだからこそ、  
通常よりも送付単価を大幅に抑えられる
- ✔ 弊社名義だから御社ブランドを壊さない
- ✔ 手法をチラシと手紙と架電の中から選べる

## 上場企業様の事例



もともと大手狙いで2,000件送って  
反響1件だった企業様  
→ 上記共同アポ内容に変更して送付



約**10**件のアポイント獲得

反響が約**10**倍に！



御社ターゲット × 決裁者のアポイント！

\* 印刷+架電の場合

# 料金プラン等詳細



本サービスは**審査性**で運営しています

## | 審査項目



商材



人・会社の信頼性



単価

そのため料金等サービス詳細については、  
お問い合わせ・MTG頂いた方に  
お渡しさせていただきます。

<http://onlystory.co.jp>  
より、お問合せ頂けると幸いです。



本書の内容、テキスト、画像等の無断転載・無断使用を固く禁じます。  
また、他サイトへの引用を厳禁いたします。